

Prosty CRM online

Dbaj o zadowolenie klientów, zwiększ sprzedaż,
załatw sprawy do końca



Zarządzanie kontaktami



Interesy i zadania



Dostosuj do potrzeb



Zalety CRM online



Pomoc i dokumentacja



Przenieś relacje z klientami na wyższy poziom

Przetestuj za darmo

minicrm.pl

ponad **500** firm codziennie loguje się do miniCRM



Testowaliśmy kilkanaście systemów do zarządzania klientami w przeszłości, ale pokochaliśmy miniCRM ostatnio za prostotę i bycie „mini” właśnie.

Paweł Nowak, PRESSPAD

Masz pytania? Napisz do nas!

 support.minicrm@ageno.pl

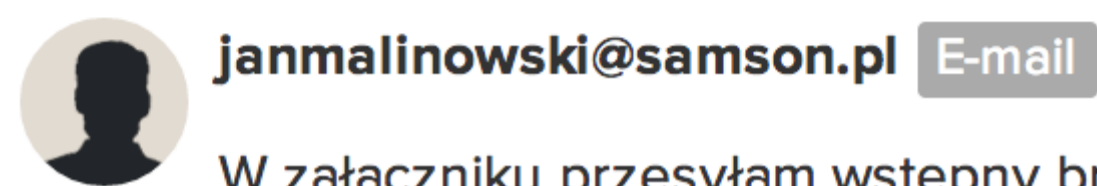


Zarządzaj klientami

pamiętaj o wszystkim

Historia relacji z klientem

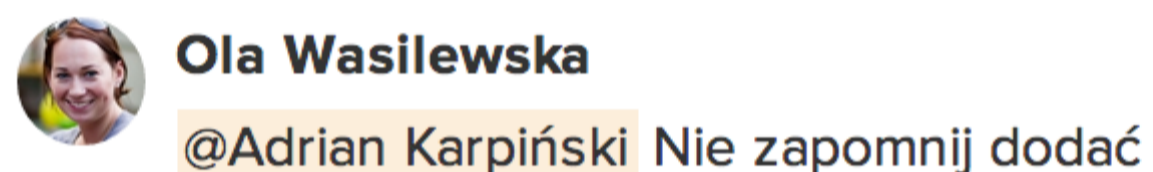
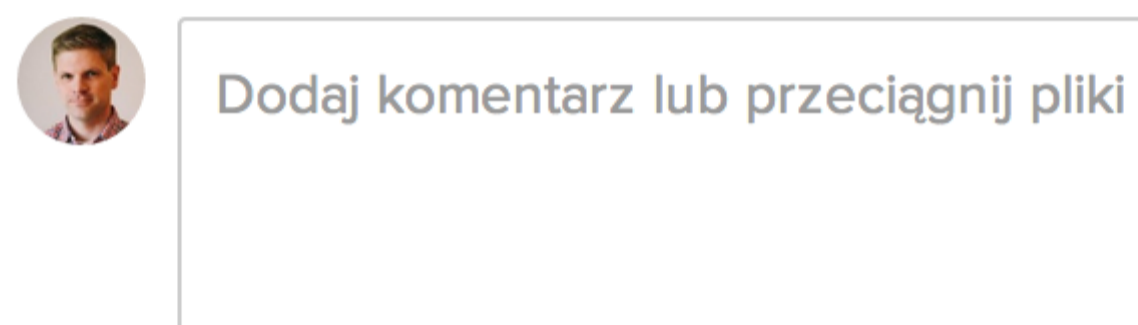
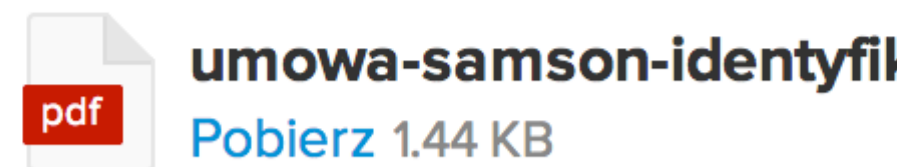
Dodawaj ważne informacje w notatkach. Miej podgląd na powiązane zadania i interesy. Bądź na bieżąco ze zmianami innych użytkowników przez powiadomienia.



W załączniku przesyłam wstępny brief. B

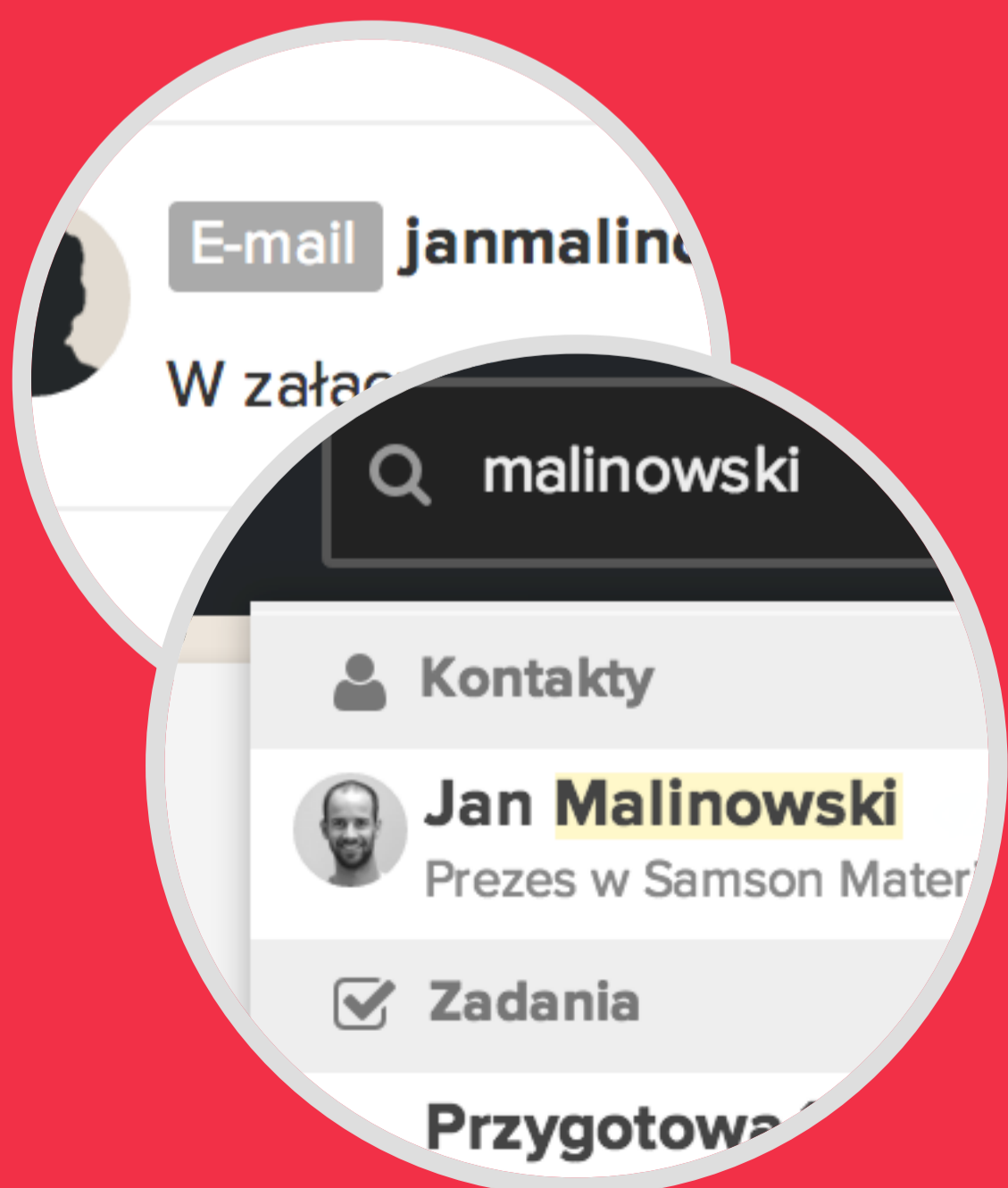


Kontakt Samson Materiały Budowlane



miniCRM szybko staje się bliskim sojusznikiem sprzedawców, ułatwiając im skupienie się na pracy z Klientem.

Bartosz Gil, FreshMail



Ważne wiadomości e-mail w jednym miejscu

Wyślij wiadomość na specjalny adres MailDrop, aby każdy miał do niej dostęp z poziomu kontaktu.

Inteligentna wyszukiwarka

Nigdy niczego nie przeoczysz dzięki szybkiej wyszukiwarce w miniCRM.



Interesy i zadania załatw sprawy do końca

Odpowiedzialność

Przypisuj osoby do zadań, interesów i kontaktów w łatwy sposób. Teraz każdy będzie wiedział za co jest odpowiedzialny.

Uprawnienia i grupy

Możesz ukryć poufne informacje używając uprawnień i grup użytkowników.

Ukryj listę filtrów

Nazwa | Osoba odpowiedzialna | Na kiedy

Sp Adrian Karpiński

Ola Wasilewska

Ewa Zielińska

powie

Powiązane z: Jan Malinowski

Sprawdzić pozycję w wy

Powiązane z: Identyfikacja wizualn

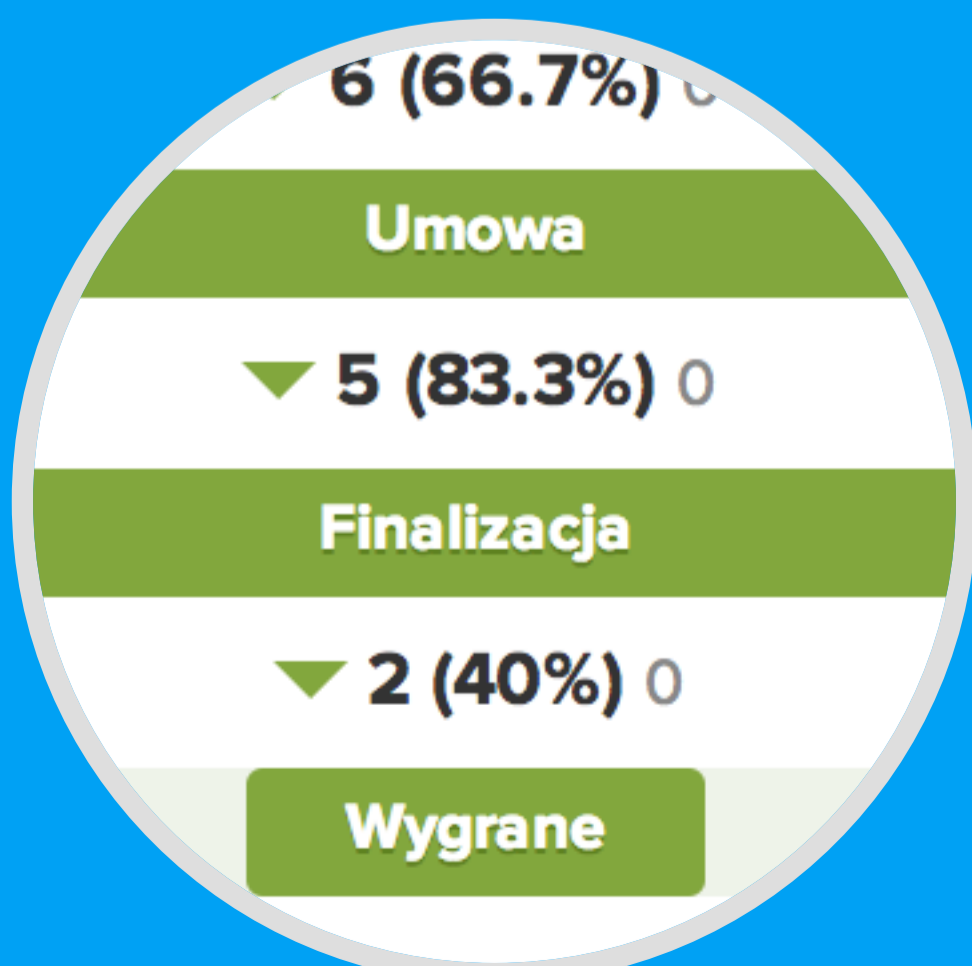
Materiały Przygotować ma

Odpowiedzialny: Ola Wasilewska i



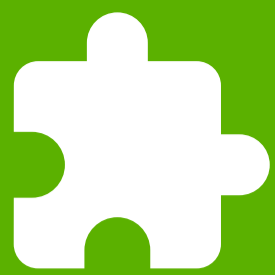
W lotnictwie liczy się solidne zaplanowanie i konsekwentne realizowanie ustalonych zadań. Dzięki miniCRM wszystkie relacje z klientami mamy przypilnowane na najwyższym poziomie.

Piotr Lasek, FLY Polska



Raporty

Zobacz jak wygląda sprzedaż na przestrzeni czasu. Dowiedz się którzy klienci są najważniejsi dla firmy i znajdź zaniedbane kontakty.



Dostosuj do potrzeb przenieś dane z innego systemu

Pola dodatkowe

Dostosuj miniCRM do własnych potrzeb. Rozszerz funkcjonalność o pola dodatkowe i wprowadzaj niestandardowe dane.

Osoby

Gdzie poznany?

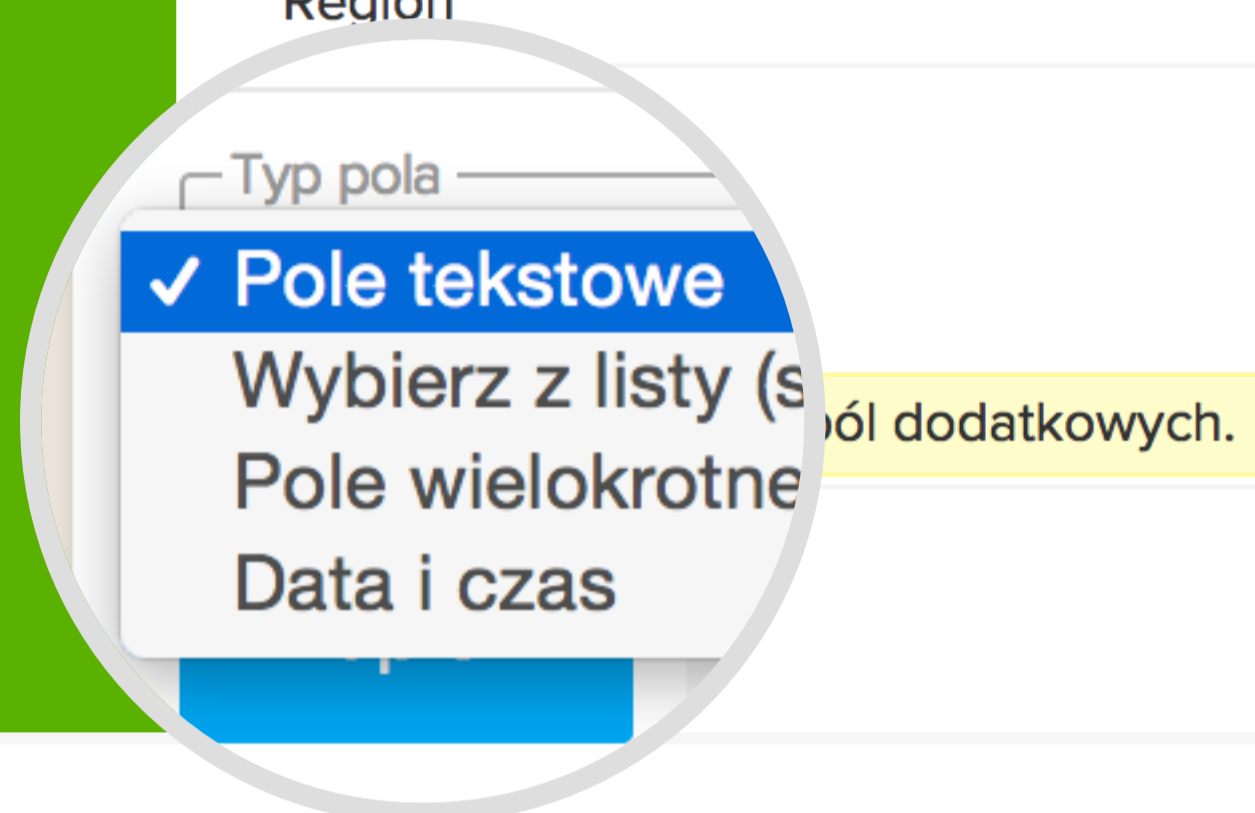
Firmy

Godziny otwarcia

Identyfikator

Osoby i firmy

Region



Świetny kontakt z suportem zaowocował importem naszych danych w przeciągu zaledwie kilku dni, a następnie wprowadzeniem funkcjonalności mapy.

Rafał Trębicki, Dallmayr



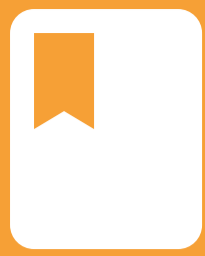
Import kontaktów

Przenieś dane z innego systemu przy pomocy prostego narzędzia do importu.



Wydajność

Niezależnie od tego, czy posiadasz kilkadziesiąt czy kilkanaście tysięcy kontaktów. System pozostaje stabilny i dostępny 24 godziny, 7 dni w tygodniu.



Łatwy w obsłudze

dostępny na każdym urządzeniu

Wersja mobilna i przejrzysty interfejs

MiniCRM pozwala na dostęp do wszystkich funkcji przez telefon.

Przemyślany interfejs sprawia, że nawet osoby, które wcześniej nie korzystały z narzędzia CRM nie będą miały problemów z obsługą.



*Testowałem ponad 20 CRM w wersji online.
Trudno dziś znaleźć prostą aplikację do
zarządzania kontaktami z klientami, zwłaszcza
taką, którą można dostosować w ciągu godziny...*

Grzegorz Figoń, Brandle.pl



Bezpieczeństwo

Twoje połączenie z aplikacją jest bezpieczne jak w banku ponieważ korzystamy z szyfrowanych, certyfikowanych połączeń SSL.

Używając miniCRM masz dostęp do historii logowań pracowników.



Stała cena, ciągły rozwój

Nieustannie rozwijamy MiniCRM udoskonalając istniejące rozwiązania i wprowadzając nowe. Aktualizacje pojawiają się co kilka tygodni. Słuchamy sugestii klientów.



Dobrze opisany

z błyskawiczną pomocą techniczną

Pomoc miniCRM

Na minicrm.pl/pomoc znajdziesz wyczerpujący opis wszystkich funkcji miniCRM wraz ze zrzutami ekranu.

Zawsze możesz do nas napisać: support.minicrm@ageno.pl

Odpowiadamy błyskawicznie :)

The screenshot displays the 'Kalendarz' (Calendar) section of the miniCRM interface. At the top, there are navigation tabs: 'Pliki i notatki', 'Baza wiedzy', 'Filtrowanie', and 'Kalendarz'. The calendar view shows three days: 'wt 28.10', 'śr 29.10', and 'czw 30.10'. A meeting event titled 'Spotkanie z inwestorem' is scheduled for Wednesday, October 30th at 15:00. The event details include 'Odpowiedzialny: Ja' and 'Prezentacja produktu, biznesplan,'. A blue event card is visible on the calendar grid, and a detailed popup window shows the event information.

Własne logo

Tagi

Etapy sprzedaży

Notatki

Maildrop

iCal

Załączniki

Pola dodatkowe

Uprawnienia

Eksport

Historia działań



Przenieś relacje z klientami na wyższy poziom

Przetestuj za darmo

minicrm.pl

ponad **500** firm codziennie loguje się do miniCRM



Prosty i bardzo intuicyjny system do zarządzania relacjami z Klientami. Dość długo szukaliśmy i testowaliśmy różne rozwiązania, ale dopiero miniCRM spełnił nasze oczekiwania.

Katarzyna Nowińska, CATENA

Masz pytania? Napisz do nas!



support.minicrm@ageno.pl